

KOSGEB DESTEĞİ ALMAYA HAK KAZANAN GİRİŐİMCİMİZ İLE RÖPORTAJ

BİR BAŐARI HİKAYESİ AYSUN AKĐÜL

1- Sizi tanıyabilir miyiz?

Ben 01.01.1980 Yılında Armutalan ' da doğdum. Armutalan İlköğretim Okulundan mezunum.1996 yılında evlendim.2 çocuk annesiyim.2014 yılında kadın girişimcilerin günümüzdeki önemini anladığım için şunda KOSGEB yardımıyla açmış olduğum Lezizz Kuruyemiş İşletmemde çalışmaktayım.

2- Girişimci olmaya ne zaman karar verdiniz. Sizi bu karara sürükleyen faktörler nelerdi? Neden bir çalışan olmak yerine patron olmaya karar verdiniz?

Girişimci olmaya, uzun süredir kendi işimi yapmayı planlıyordum. KOSGEB karşıma çıkınca fırsatları değerlendirmek istedim. Bu kararı alırken çocuklarım ve ailem için iyi bir gelecek hedeflediğimden dolayı ve çevremdekilerinde desteği ile girişimci olmaya karar verdim. Kendi işimin hem çalışanı hem patronu olmak istediğimden dolayı kendi işimin sahibi olmak istedim.

3- Kosgeb'e nasıl ulaştınız? Karşınıza nasıl bir fırsat çıktı?

Kardeşimin verdiği bilgiler doğrultusunda KOSGEB'in küçük işletmelere destek vererek girişimciliğe teşvik etmesi düşüncelerime en iyi fırsat olduğunu düşündüm.

4- Marmaris Ticaret Odası, Kosgeb departmanının yardımlarından memnun kaldınız mı?

Marmaris Ticaret Odası, Kosgeb departmanının yardımlarından çok memnun kaldım. İlker Bey her fırsatlardan ve benim ne yapmam gerektiği konusunda çok yardımcı olmuştur.

5- İşiniz kurarken amaçlarınız nelerdi?

Hem iyi bir gelecek hem de sektörde faydalı hizmetler sunmak benim başlıca hedeflerim arasındadır.

6- Kosgeb desteği ile hayalinizi gerçekleştirdiniz mi diyebilirmiyiz?

İşletmemi açarken verdiği destekteklerden memnunum fakat hala bazı eksikliklerin cevabını beklemekteyim. Bu yüzden bu soruya tam olarak net cevap veremiyorum.

7- İşinizi ne kadar sermaye ile kurdunuz? Eğer sermayeniz yeterli değildiyse, girişiminizin ilk dönemleri nasıl geçti?

İşime 50.000 TL sermaye ile başladım. Fakat yeterli sermayem olmadığı için,işletmem de kullanmam gereken tehizatlarım hala yetersiz. İlk başta sermayemin yetersizliğinden dolayı banka kredisiyle ihtiyaçlarımı karşılamaya çalıştım.

8- Girişimcilik hayatınızdaki en iyi ve en kötü anları bizimle paylaşır mısınız? Bu anlardan neler oğrendiniz?

En iyi örnek olarak dış çevremden böyle bir işletmenin bu çevrede gerekli olduğu bilgilerini almak bana destek olması. řu ana kadar kötü bir tecrübe yaşamadım, aksine müşteri potansiyeli gün geçtikçe artmaktadır.

9- Gelecekle ilgili ne gibi planlarınız var? İşinizi bytmek konusunda ne düşünüyorsunuz?

Bu bölgede ihtiyaçları doğrultusunda herkese hizmet sunmak, sektörde birkaç işletme daha açarak işlerimi bytmek ilk hedeflerim arasındadır.

10- Tecrbelerinize dayanarak girişimcilikte başarı için en kritik unsurlar olarak neleri görürsünüz?

Bence başarı ve hizmetin devamlılığı için her müşteriye aynı kalitede hizmet sunmak, güler yüzlü ve sabırlı davranmak,istediği hizmete hemen cevap verebilmek.

11- Heyecan dolu bir girişimci adayı için 3 tavsiyeniz neler olur?

Sabırlı bekleyiş, Kaliteli hizmet sunmak için araştırıcı ruhlu olmak, Yönetici yapısının yani özgüveninin yüksek olması.

12- Ekleme istedikleriniz?

Verdiği desteklerden dolayı KOSGEB yönetimine, Marmaris Ticaret Odası'na ilgi ve alakalarından dolayı teşekkür ederim.

AYSUN AKGÜL

İşletme Sahibi