

KOSGEB DESTEĞİ ALMAYA HAK KAZANAN GİRİŐİMCİMİZ İLE RÖPORTAJ

BİR BAŞARI HİKAYESİ Yağmur ÖZER ÜNLÜ

1- Sizi tanıyabilir miyiz?

Ben Yağmur ÖZER ÜNLÜ. 1992 yılı Aydın ili Bozdoğan ilçesi doğumluyum. Eğitim-öğretim hayatıma Amasya köyü Üzeyir Emre İlköğretim okulunda başladım. Liseyi Yatağan Sağlık Meslek Lisesinde tamamladıktan sonra meslek olarak istediğim, Optisyenlik Programını kazandım ve Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Sağlık Hizmetleri Meslek Yüksekokulu'nda Optisyenlik eğitimimi tamamladım. Halen Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri bölümüne devam etmekteyim.

2- Girişimci olmaya ne zaman karar verdiniz. Sizi bu karara sürükleyen faktörler nelerdi? Neden bir çalışan olmak yerine patron olmaya karar verdiniz?

Girişimcilik fikri Optisyenlik mesleğini amaç olarak belirlediğim andan bu yana sürekli aklımı kurcalayan bir düşünceydi.

Özel yaşantım ve sektör ile ilgili beklentilerim beni bir çalışan olmak yerine, başlangıçta hiç sermayesi yok denilebilecek bir girişimciliğe yelken açmaya cesaretlendirdi.

3- Kosgeb'e nasıl ulaştınız? Karşınıza nasıl bir fırsat çıktı?

Kosgeb'ten bir arkadaşım vasıtası ile haberim oldu. Web sayfasından ve Marmaris Ticaret Odası, Kosgeb departmanından detaylı bilgileri edindim. Ardından Girişimcilik Destek Programı Eğitimlerine başvurduğum ve eğitimi tamamlayarak sertifikamı aldım. Bu noktadan sonra işimi kurmayla ilgili girişimlerim başlamış oldu.

4- Marmaris Ticaret Odası, Kosgeb departmanının yardımlarından memnun kaldınız mı?

Marmaris Ticaret Odası Kosgeb departmanının yardımlarından memnunum. Özellikle İlker Beye katkılarından ve desteklerinden dolayı buradan sizin aracılığınızla teşekkürlerimi sunarım.

5- İşinizi kurarken amaçlarınız nelerdi?

İşimi kurma aşamasındaki en büyük amacım, sektöre farklı bir bakış açısı kazandırmak ve işimi layıkıyla yapabilmektir. Bu kapsamda sektördeki en önemli olgunun, insanların göz sağlığı ve estetiği olduğu görünüşü hiçbir şüpheye yer vermeyecek şekilde, aldığım eğitimim kapsamında uygulamayı amaçladım. Benim için ticarete para kazanmanın önünde gelen bu olguları sektörde işletmem ile hayata geçirdim.

6- Kosgeb desteği ile hayalinizi gerçekleştirdiniz diyebilir miyiz?

Evet, Kosgeb desteği ile hayallerimin ilk aşamasını gerçekleştirmiş oldum. Kosgeb desteği olmasaydı bu ilk adımı atamazdım ancak daha yolun başındayım. Gelecek ile ilgili daha bir çok planım var.

7- İşinizi ne kadar sermaye ile kurdunuz? Eğer sermayeniz yeterli değildiyse, girişiminizin ilk dönemleri nasıl geçti?

Öz sermaye bakımından sıfıra yakındım. Bu nedenle ilk aşamalar oldukça zorluydu. Ne birikmişim ne de aileden gelen bir birikimim vardı. Çevremden aldığım kısa vadeli bir miktar borç parayı sermaye olarak kullandım. Özellikle finans kuruluşlarını girişimci olduğum konusunda ikna ederken zorlandığımı söyleyebilirim. Bu zorlu aşamada herhangi bir finans kuruluşunun desteğini alamadım. İşletmem faaliyete geçtiğinde kazandıklarım ile ancak sermaye döngüsünü sağlamaya başlayabildim.

8- Girişimcilik hayatınızdaki en iyi ve en kötü anılarını bizimle paylaşır mısınız? Bu anlardan neler öğrendiniz?

En kötü anım; işletmeyi faaliyete geçirdiğimde reyonumda sadece 30 adet gözlük çerçevesi olmasıydı ve mağazamı nasıl dolduracağımı bilemememdi. Yine en iyi anım buna rağmen ilk satışımı gerçekleştirdiğim andır. Bu bana ticarete umutsuzluğun, çaresizliğin ve moral bozukluğunun hiçbir şekilde bulunmaması gerektiğini öğretti.

9- Gelecekle ilgili ne gibi planlarınız var? İşinizi büyütmek konusunda ne düşünüyorsunuz?

Şuan da mağazamızla ilgili en güncel gelişmemiz yeni marka anlaşmalarımızı yapmış olmamız. Gelecek ile ilgili olarak kısa vadede bir şube daha açma düşüncesi, gelen talepler doğrultusunda önceliğimiz halini aldı.

Şubeleşme ve marka çalışmaları bundan sonraki aşamalarımız olacak ve uzun vadede optik sektöründe öncü bir kuruluşu ve güçlü markamızı Marmaris'ten tüm Türkiye'ye duyurmayı umut ediyoruz.

10- Tecrübelerinize dayanarak girişimcilikte başarı için en kritik unsurlar olarak neleri görürsünüz?

Her şeyden önce yapılan işin en doğru şekilde ve özveriyle yapılması şart. Hangi sektörde olunursa olunsun yeniliklerin ve gelişmelerin takibi olmazsa olmaz ve şüphesiz girişimcilikte başarı için sabır muhakkak gerekli.

11- Heyecan dolu bir girişimci adayı için 3 tavsiyeniz neler olur?

Girişimde bulunacağınız sektörü çok iyi analiz edip eksiklikleri ortaya çıkartın. Planlama süreçlerinizi çok net oluşturun ve asla umudunuzu yitirmeden her gün aynı heyecan ile çalışın.

12- Ekleme istedikleriniz?

Bu röportaj vesilesi ile önce size ve gazetenize, girişimcilik sürecim boyunca bana destek veren ve halen vermeye devam eden aileme ve tüm dostlarıma teşekkürlerimi sunarım.